



Sachbearbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) Ohne Neukundenakquise!

Ort: Goslar

Vertragsart: Direktvermittlung in eine Festanstellung

Arbeitszeitmodell: Vollzeit

Branche: Umwelttechnology

Startzeitpunkt: ab sofort

BS Weber GmbH ist dein Personalexperte in der Region rund um Goslar. Als inhabergeführtes Unternehmen **ist es unser Anspruch, den Arbeitsplatz für dich zu finden, der wirklich zu dir passt! Wir verzichten auf komplizierte Bewerbungsprozesse und beraten dich gerne!** Gestalte auch du deine berufliche Zukunft mit uns!

Für unseren Mandanten, ein erfolgreiches Unternehmen der Metall- und Elektroindustrie, suchen wir am Standort Goslar eine/n:

Sachbearbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) - Ohne Neukundenakquise!

Was dich erwartet:

- Ein **dynamischer Job**, der dir täglich neue Aufgaben und **spannende Herausforderungen** bietet
- Ein motiviertes Team, das **gemeinsam arbeitet** und Erfolge feiert
- Teamevents und Feiern, **um den Zusammenhalt** zu stärken
- **Flexible Arbeitszeiten für eine optimale Work-Life-Balance** und die Möglichkeit, einmal pro Woche im **Homeoffice** zu arbeiten – so kannst du deine Arbeit perfekt mit deinem Privatleben in Einklang bringen



- Ein **sicherer Arbeitsplatz** in einem wachsenden Unternehmen, das dir **viele Möglichkeiten** bietet

Deine Mission:

- Du bist der erste Ansprechpartner für die **internationalen Kunden** und betreust sie professionell – und das in fließendem Englisch
- Du übernimmst die komplette **Auftragsabwicklung**: von der Annahme bis zur Umsetzung
- Du erstellst individuelle **Angebote** und sorgst dafür, dass die **Kunden** immer bestens informiert sind
- Du betreust und begleitest **abwechslungsreiche und spannende Projekte**, die dir immer neue Herausforderungen bieten
- Du arbeitest **konstruktiv** mit dem Außendienst und anderen Abteilungen zusammen

Das bringst du mit:

- **Ausbildung**: Technische oder kaufmännische Ausbildung, z.B. als Industriekauffrau (m/w/d), Kauffrau für Groß- und Außenhandel (m/w/d), Bürokauffrau (m/w/d)
- **Berufserfahrung**: Erste Erfahrung im Vertrieb – du weißt, wie man Kunden betreut und Projekte erfolgreich managt
- **Hard Skills**: Gute Englischkenntnisse – du kannst problemlos auf Englisch kommunizieren und fühlst dich im internationalen Umfeld wohl, fit in MS-Office, erste Erfahrung mit einem ERP-Systemen
- **Soft Skills**: Kommunikationsfähigkeit, Kundenorientierung, hohe Teamfähigkeit

kununu Score / BS Weber GmbH: 4,6 - Weiterempfehlung: 100%: "Super Bewerbungsprozess und tolle Ansprechpartner!" (*Bewertung Oktober 2023*)

Bewirb dich jetzt und erfahre mehr über den Kunden und weitere interessante Jobangebote als Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) in Goslar und Umgebung!

Referenz-Nummer: 40805A39213

Ihr Ansprechpartner:



BS Weber GmbH
Dörntener Straße 21
38644 Goslar

Telefon: +49 5321 779920
Telefax: +49 5321 7799229



Dennis Weber
Geschäftsführer

bewerbung@bs-weber.de
bs-weber.de

